

MASTERCLASS ★★★ PREMIUM

SAULO
DAVID

FELIPE
BOSELLI

PRISCILLA
VIEIRA

RONNY
CHARLES
COORDENADOR
TÉCNICO

THAYSE
DIAS
COORDENADORA
TÉCNICA

CARMEN
CARNEIRO

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

CURSO ONLINE

DURAÇÃO DO CURSO
6 SEMANAS

20h
CARGA HORÁRIA

SUORTE &
MENTORIAS

GRUPO DE
DISCUSSÃO

ACESSO DISPONÍVEL POR 90 DIAS

GRUPO © CENTRUM

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

MASTERCLASS PREMIUM

FORNECEDORES

Como Vencer Licitações e
Conquistar Bons Contratos

Coordenadores Técnicos: Ronny Charles e Thayse Dias

Formação intensiva para atuação estratégica, competitividade e segurança jurídica de fornecedores no mercado de contratações públicas.

APRESENTAÇÃO

A Nova Lei de Licitações e Contratos (Lei nº 14.133/2021) transformou a forma de participação das empresas nas contratações públicas e elevou o nível de preparação exigido dos fornecedores.

Mais do que conhecer regras, participar de licitações exige **estratégia, preparo técnico, atenção aos riscos e capacidade de tomar decisões ao longo de todas as etapas da contratação.**

O Masterclass Premium – Fornecedores foi desenvolvido para preparar empresas e profissionais para uma atuação mais competitiva e segura no mercado público, conectando conhecimento jurídico, estratégia comercial e aplicação prática.

Uma formação para quem quer **identificar oportunidades, estruturar propostas, evitar erros, defender seus interesses e atuar com mais segurança na execução dos contratos administrativos.**

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

Justificativa e Finalidade

O mercado de contratações públicas representa uma oportunidade relevante para empresas de diferentes segmentos. Porém, transformar essa oportunidade em contratos exige muito mais do que participar de uma disputa eletrônica.

É necessário compreender **como funciona o mercado público, quais são os direitos do fornecedor, como se preparar para uma licitação, como reduzir riscos de desclassificação e como proteger seus interesses durante a execução contratual.**

A formação tem como finalidade proporcionar uma visão integrada e prática da jornada do fornecedor, desde a identificação da oportunidade até os desafios da relação contratual com a Administração Pública.

O objetivo é capacitar profissionais para **atuar de maneira mais estratégica, competitiva e juridicamente segura nas contratações públicas.**



6 SEMANAS
Duração do Curso



20 HORAS
de Conteúdo



90 DIAS
de acesso ao Curso

POR QUE ESTE CURSO É DIFERENTE?

- **CONTEÚDO PROFUNDO E DIRECIONADO**

Nossos módulos são desenhados para cobrir aspectos fundamentais da nova lei, desde a preparação de propostas até a execução de contratos, com foco especial nas necessidades e desafios enfrentados por fornecedores.

- **ABORDAGEM PRÁTICA E ORIENTADA A RESULTADOS**

Uma abordagem prática e orientada à realidade dos fornecedores, com foco em resultados concretos.

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

- **ESTRATÉGIA EMPRESARIAL + DOMÍNIO JURÍDICO**

Integração entre estratégia empresarial e domínio jurídico da Lei nº 14.133/2021.

- **PREVENÇÃO DE ERROS E RISCOS**

Ênfase nos erros mais recorrentes que levam à desclassificação ou penalização.

- **OPORTUNIDADES E POSICIONAMENTO COMPETITIVO**

Análise de oportunidades de mercado e posicionamento competitivo.

- **EXPERIÊNCIA PRÁTICA DE QUEM ATUA NO MERCADO**

Conteúdo ministrado por especialistas com forte atuação prática em licitações e contratos.

PROFESSORES CONVIDADOS



FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

RONNY CHARLES

Coordenador Técnico e Professor

Advogado. Consultor Jurídico e Parecerista. Sócio fundador do Torquetti & Torres Advogados. Doutor em Direito do Estado (UFPE). Mestre em Direito Econômico (UFPB). Pós-graduado em Direito Tributário (IDP). Pós-graduado em Ciências Jurídicas (UNP). Membro fundador do Instituto Nacional de Contratações Públicas. Autor de diversos livros jurídicos e referência nacional em Licitações Públicas, Direito Administrativo, Licitações e Contratos nas Empresas Estatais, E-marketplace e Contratações Públicas.

THAYSE DIAS

Coordenadora Técnica e Professor

Advogada, especialista em Licitações e Contratos pela Faculdade CERS, palestrante e sócia do Torquetti & Torres Advogados e da Ecoar Capacitação. Possui sólida experiência em processos licitatórios e contratos públicos, processos administrativos perante os Tribunais de Contas e processos judiciais. Atua no assessoramento estratégico de empresas em todas as fases das contratações públicas e na defesa de interesses em disputas administrativas e judiciais. Coautora do livro *Nova Lei de Licitações e Contratos Administrativos: Estudos em homenagem ao professor Ronny Charles Lopes de Torres* (Juspodivm, 2024). Mestre em Engenharia de Sistemas e Computação pela COPPE/UFRJ e professora de graduação e pós-graduação desde 2004.

CARMEN CARNEIRO

Professora

Advogada, consultora jurídica e professora, especialista em Direito Administrativo e em Licitações e Contratos Administrativos. Coautora de obras jurídicas publicadas pelas editoras Negócios Públicos, CEEJ, Juspodivm e Fórum. Premiada no 17º Congresso Brasileiro de Pregoeiros (2021) pelo melhor artigo sobre Pregão. Professora da FADEP/RP-USP, CERS, Faculdade Baiana de Direito e Universidade Católica de Santa Catarina. Membro da Comissão de Estudos em Licitações e Contratos da OAB/BA, colunista do Portal de Compras Públicas e consultora jurídica para empresas licitantes em diversos estados brasileiros.

SAULO DAVID

Professor

Gestor Público. Palestrante, Consultor e Mentor. Especialista em Licitações, Contratos Administrativos e Gestão Pública. Agente Público Federal com atuação há mais de 20 anos na área de licitações e contratos administrativos. Pós-graduado em Gestão Pública e em Licitações e Contratos. Possui experiência em Comissão Permanente de Licitações, atuação como Pregoeiro Oficial, Gestor e Fiscal de Contratos, além de consultoria empresarial em contratações públicas. Instrutor e palestrante em diversos cursos de licitações e contratos administrativos, com atuação voltada à capacitação prática de agentes públicos e empresas fornecedoras da Administração Pública.

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

PRISCILLA VIEIRA

Professora

Advogada, professora e palestrante, especializada em Direito Administrativo e Licitações Públicas. Atua conectando os setores público e privado, com ampla experiência prática em processos licitatórios, defesas administrativas, redação de documentos judiciais e atuação perante Tribunais de Contas. Graduada em Direito pela Universidade Federal do Pará (UFPA), possui forte vivência na docência e ministra cursos e palestras com foco em Contratações Públicas e Processo Civil.

FELIPE BOSELLI

Professor

Advogado, consultor, palestrante e professor, especialista em Licitações e Contratos Administrativos. Doutor e Mestre em Direito do Estado pela UFSC, com histórico de pesquisas acadêmicas internacionais (Lisboa, Madrid e Buenos Aires). Fundador da Boselli Advogados Associados, possui forte atuação em governança, tendo presidido a Comissão de Licitações e Contratos da OAB/SC e integrado o conselho de administração de empresas públicas e privadas, como CASAN e Companhia Muller. Ministra cursos focados em dominar as licitações com clareza e estratégia, e é autor da obra "A inadimplência no pagamento dos contratos administrativos".

DIFERENCIAIS DA FORMAÇÃO

Enfoque Pragmático e Estratégico

A formação vai além da leitura da Lei nº 14.133/2021. O conteúdo transforma legislação, doutrina e entendimentos relevantes em **parâmetros de ação para o fornecedor**, aproximando o conhecimento jurídico das decisões que precisam ser tomadas no dia a dia.

Visão Estratégica do Mercado Público

O aluno desenvolve uma visão mais ampla sobre oportunidades, posicionamento, preparação e participação em licitações, compreendendo como estruturar uma atuação profissional no mercado de contratações públicas.

Prevenção de Riscos

Identificação dos principais pontos de atenção que podem comprometer a participação da empresa, gerar desclassificação, provocar conflitos contratuais ou resultar em responsabilização e sanções.

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

Segurança na Tomada de Decisão

Conhecimento para avaliar oportunidades, formular propostas, participar de disputas, exercer direitos e defender os interesses do fornecedor com maior segurança.

Experiência Partilhada

Um ambiente de aprendizagem voltado ao debate de situações reais, estratégias e desafios enfrentados por empresas e profissionais que atuam com a Administração Pública.

PÚBLICO-ALVO

O curso foi estruturado para profissionais e empresas que desejam atuar ou expandir sua atuação no mercado público:

- Empresários e gestores de empresas fornecedoras.
- Profissionais autônomos interessados em contratar com o poder público.
- Equipes comerciais e jurídicas de empresas.
- Consultores e especialistas em licitações.
- Profissionais que desejam ingressar no mercado de contratações públicas

METODOLOGIA

Uma formação **100% online e ao vivo**, estruturada para combinar conhecimento técnico, aplicação prática e interação.

- **Aulas ao vivo** em ambiente digital;
- Conteúdo aplicado à **realidade dos fornecedores**;
- Discussão de **casos práticos** e situações recorrentes;
- Material complementar de apoio;
- **Grupo exclusivo** para interação, debates e esclarecimento de dúvidas;
- Disponibilização das gravações para acesso posterior.

A proposta é transformar conhecimento em **capacidade prática de atuação no mercado público**.

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

BENEFÍCIOS DO CURSO

Ao longo da formação, o participante estará mais preparado para:

- Maior preparo para participar de licitações e conquistar oportunidades.
- Redução de erros e riscos de desclassificação.
- Mais segurança na defesa dos interesses do fornecedor.
- Melhor atuação na execução e gestão dos contratos.
- Maior preparo para preservar o equilíbrio econômico-financeiro.

RESULTADOS ESPERADOS

- Aumento da taxa de sucesso em licitações públicas.
- Redução de erros formais e riscos de desclassificação.
- Melhoria na elaboração de propostas e atuação estratégica.
- Maior segurança na execução contratual.
- Capacitação para atuação profissional estruturada no mercado público.

INFORMAÇÕES ESSENCIAIS

- **Carga horária:** 20 horas de conteúdo
- **Formato:** 100% digital e online, com aulas ao vivo
- **Duração do curso:** 6 semanas
- **Tempo de acesso:** 90 dias
- **Certificação:** Certificado oficial do Grupo Centrum, instituição reconhecida na área jurídica

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

CERTIFICAÇÃO

Os participantes que cumprirem os requisitos do curso receberão **certificado oficial emitido pelo Grupo Centrum**, reconhecido nacionalmente pela excelência na capacitação de profissionais que atuam com contratações públicas.

O certificado comprova a participação no **Masterclass Premium - Fornecedores**, com carga horária e conteúdo direcionados à aplicação prática da Lei nº 14.133/2021

Garanta sua participação agora mesmo

Fale conosco para mais informações sobre planos corporativos

[Site Oficial do Grupo Centrum](#) | [WhatsApp Oficial](#) | [Envie-nos um email](#)

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

Conheça o Programa Completo do Curso

Unidade 1 – Direitos dos Licitantes na Lei nº 14.133/2021

Professor: Ronny Charles – 02 horas

- Direitos fundamentais dos licitantes.
- Garantias procedimentais.
- Atuação estratégica na defesa de interesses.

Unidade 2 – Fornecedores e o Mercado de Licitações

Professora: Carmen Boaventura – 02 horas

- Estrutura do mercado público.
- Identificação de oportunidades.
- Estratégias de captação de novos contratos.

Unidade 3 - Preparação das Propostas e Documentação

Professora: Thayse Dias – 02 horas

- Estruturação da proposta comercial e técnica.
- Documentos de habilitação.
- Principais falhas que levam à desclassificação.

Unidade 4 – Impugnações, Esclarecimentos e Recursos Administrativos

Professora: Priscilla Vieira – 02 horas

- Momento e estratégia de atuação.
- Impugnação ao edital.
- Recursos administrativos e suas limitações.

Unidade 5 – Licitação Eletrônica

Professor: Saulo David – 04 horas

- Funcionamento das plataformas eletrônicas (**ComprasGov e Portal de Compras Públicas**).
- Estratégias na fase de lances.
- Cuidados operacionais e riscos.

FORNECEDORES

**COMO VENCER LICITAÇÕES
E CONQUISTAR BONS CONTRATOS**

MASTERCLASS ★★★
PREMIUM

Unidade 6 – Licitações de Obras e Serviços de Engenharia

Professora: Priscilla Vieira – 02 horas

- Especificidades do setor.
- Qualificação técnica e riscos.
- Pontos críticos para fornecedores.

Unidade 7 – Reajuste, Repactuação e Reequilíbrio Econômico

Professora: Thayse Dias – 02 horas

- Manutenção do equilíbrio econômico-financeiro.
- Instrumentos de recomposição contratual.
- Estratégias para pleitos bem fundamentados.

Unidade 8 – Extinção Contratual e Invalidação

Professor: Felipe Boselli – 02 horas

- Hipóteses de extinção contratual.
- Rescisão e seus efeitos.
- Nulidades e seus impactos para o fornecedor.

Unidade 9 – Fornecedores e o Processo Sancionatório

Professor: Ronny Charles – 02 horas

- Sanções administrativas na Lei nº 14.133/2021.
- Defesa em processos sancionatórios.
- Estratégias para mitigação de riscos.